

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan (*Conclusion*)

Berdasarkan hasil yang telah diuraikan oleh peneliti, penelitian ini meneliti tentang penerapan *E-commerce* B2B pada Buana Grafika, dapat disimpulkan sebagai berikut.

1. Penelitian ini menghasilkan sistem penjualan yang dapat membantu Buana Grafika dan mitra Buana Grafika dalam menjual barang. Sistem yang dihasilkan juga dapat membantu dalam pengelolaan data penjualan dan stok barang. Selain itu, sistem yang dikembangkan telah berhasil diuji menggunakan alat UAT (*User Acceptance Test*). Berdasarkan hasil pengujian UAT dengan responden sebanyak 20 orang, diperoleh hasil kepuasan pengguna sebesar 89%. Persentase ini menunjukkan bahwa sistem penjualan yang dibangun memiliki tingkat penerimaan yang tinggi dari pengguna, dengan mayoritas pengguna merasa bahwa sistem ini memenuhi kebutuhan mereka dalam mempermudah proses penjualan dan manajemen stok. Hal ini menandakan bahwa sistem sudah cukup efektif dan efisien untuk digunakan secara luas dalam operasional bisnis Buana Grafika, dengan beberapa aspek yang mungkin masih dapat ditingkatkan untuk mencapai kepuasan maksimal.
2. Selain itu, sistem yang dikembangkan telah diuji secara menyeluruh menggunakan alat uji *Blackbox* dan *Whitebox* untuk memastikan kehandalan serta kualitasnya. Pengujian *Blackbox* difokuskan pada verifikasi fungsi-fungsi utama sistem, memastikan bahwa semua fitur berjalan sesuai harapan dari perspektif pengguna. Pengujian *Whitebox*, di sisi lain, diterapkan pada aspek internal sistem, mengevaluasi struktur kode dan memastikan logika serta alur pemrograman berjalan secara optimal dan bebas dari kesalahan kritis. Melalui dua metode

pengujian ini, sistem telah terbukti memiliki kinerja yang stabil, efektif dalam mendukung pengelolaan penjualan dan stok barang.

5.2 Saran (*Suggestion*)

Hasil dari penelitian dan sistem yang dibuat pada penulisan tugas akhir yang berjudul “**Implementasi *E-commerce B to B* Pada Pengelolaan Penjualan Pada Mitra Usaha Buana Grafika (Studi Kasus : Buana Grafika)**”, tentunya masih memiliki kekurangan. Oleh karena itu penulis ingin menyampaikan beberapa saran untuk pengembangan sistem kedepannya agar sistem menjadi lebih baik, adapun beberapa saran tersebut, yaitu :

1. Sesuai dari uji hasil uat Pada aplikasi *B2B* ini dapat dikembangkan baik dari antar muka maupun fungsi–fungsi atau fitur sistem yang dibuat didalamnya seperti pengembangan *B2B* yang digunakan tidak hanya yang berfokus pada penjualan data produk dan laporan penjualannya saja namun bisa diperluas dengan seluruh bagian aktivitas yang ada pada Biana Grafika supaya lebih lengkap atau masih menggunakan *B2B* namun pada teknologi lain.
2. Berdasarkan emplementasi dan uji sistem kemudian di kuatkan oleh uat maka kami menyarankan untuk cs diperbaiki, diharapkan adanya untuk pengembangan aplikasi berbasis website ini menjadikan bentuk *mobile application*, agar lebih mudah pelanggan untuk menyimpan aplikasinya.