BAB V
KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis, pembahasan dan pengujian yang telah dilakukan pada penelitian ini, maka penulis mengambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Sistem peramalan penjualan yang dikembangkan di Hypo Studio berhasil mendukung pengambilan keputusan dengan memberikan prediksi jumlah penjualan di masa mendatang. Sistem ini juga berperan penting dalam membantu pemilik usaha dalam pengelolaan stok barang, melakukan strategi produksi, sehingga dapat lebih efisien dalam strategi stok dan penjualan.
2. Metode *Triple Exponential Smooting* model *Multiplicative* terbukti efektif dalam meramalkan penjualan di Hypo Studio. Hal ini dibuktikan dengan hasil peramalan pada produk Kaos Polos Hitam *Cotton Combed* 16s untuk bulan Mei tahun 2026 sebanyak 245 pcs dengan tingkat akurasi yang sangat baik yaitu MAPE sebesar 4,33%, sehingga metode ini terbukti efektif dalam melakukan peramalan pada data penjualan yang memiliki data periodik.

5.2 Saran

Penulis berharap agar sistem peramalan penjualan yang telah dibangun ini dapat dimanfaatkan secara optimal untuk mendukung operasional dan pengambilan keputusan di Hypo Studio. Adapun saran yang dapat dipertimbangkan untuk pengembangan lebih lanjut antara lain:

1. Dilakukan perbandingan dan pengkajian lebih lanjut dengan menggunakan metode-metode alternatif lainnya untuk meningkatkan akurasi dalam peramalan penjualan, antara lain *Single Exponential Smoothing* (SES), *Double Exponential Smoothing* (DES), *AutoRegressive Integrated Moving Average* (ARIMA), dan *Seasonal AutoRegressive Moving Average* (SARIMA).

2. Program ini dapat dikembangkan lebih lanjut menjadi aplikasi berbasis android