

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

1.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan, setelah melalui tahap pengumpulan data, pengolahan data, analisis data dan yang terakhir interpretasi hasil analisis pengaruh arus kas operasi, perputaran piutang, perputaran persediaan, perputaran modal kerja dan pertumbuhan penjualan terhadap likuiditas perusahaan maka dihasilkan kesimpulan sebagai berikut:

1. Arus kas operasi berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Hal ini menunjukkan bahwa jika arus kas operasi meningkat maka likuiditas perusahaan meningkat. Begitupun sebaliknya jika arus kas operasi menurun maka likuiditas perusahaan menurun
2. Perputaran piutang berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Hal ini menunjukkan bahwa jika perputaran piutang meningkat maka likuiditas perusahaan meningkat. Begitupun sebaliknya jika perputaran piutang menurun maka likuiditas perusahaan menurun.
3. Perputaran persediaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Hal ini menunjukkan bahwa jika perputaran persediaan meningkat maka likuiditas perusahaan meningkat. Begitupun sebaliknya jika perputaran persediaan menurun maka likuiditas perusahaan menurun.
4. Perputaran modal kerja tidak berpengaruh terhadap likuiditas. Hal ini menunjukkan bahwa jika perputaran modal kerja meningkat maka likuiditas

perusahaan menurun. Begitupun sebaliknya jika perputaran modal kerja menurun maka likuiditas perusahaan meningkat.

5. Pertumbuhan penjualan berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Hal ini menunjukkan bahwa jika pertumbuhan penjualan meningkat maka likuiditas perusahaan meningkat. Begitupun sebaliknya jika pertumbuhan penjualan menurun maka likuiditas perusahaan menurun.

1.2 Saran

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan serta kesimpulan yang telah dikemukakan, maka saran penulis yang dapat disampaikan adalah sebagai berikut:

1. Bagi perusahaan
 - a. Karena hasil penelitian menunjukkan bahwa arus kas operasi berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Sehingga jika ingin meningkatkan likuiditas maka disarankan untuk lebih memperhatikan arus kas aktivitas operasi yang dihasilkan perusahaan setiap tahunnya. Agar dapat meningkatkan arus kas operasi misalkan mengendalikan biaya operasional dengan mengidentifikasi dan mengurangi biaya yang tidak perlu untuk meningkatkan keuntungan perusahaan. Mengoptimalkan proses operasional untuk mengurangi pemborosan dan meningkatkan produktivitas menjadi semakin baik.
 - b. Karena hasil penelitian menunjukkan bahwa perputaran piutang berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Sehingga jika ingin meningkatkan likuiditas maka disarankan untuk lebih memperhatikan perputaran piutang misalkan dengan mempercepat

kebijakan kredit dan mempercepat penagihan piutang untuk memastikan kas masuk lebih cepat. Memperkuat proses penagihan untuk mempercepat konversi piutang menjadi kas. Meskipun piutang berputar dengan baik, namun pastikan manajemen kas yang ketat untuk memenuhi kebutuhan likuiditas.

- c. Karena hasil penelitian menunjukkan bahwa perputaran persediaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Sehingga jika ingin meningkatkan likuiditas maka perusahaan harus meningkatkan perputaran persediaan. Untuk meningkatkan perputaran persediaan misalkan dengan mengelola persediaan dengan lebih efisien, seperti memantau dengan cermat permintaan pelanggan dan menyesuaikan pesanan persediaan sesuai kebutuhan aktual.
- d. Karena hasil penelitian menunjukkan bahwa perputaran modal kerja tidak berpengaruh terhadap likuiditas. Sehingga jika ingin meningkatkan perputaran modal kerja misalkan dengan mengidentifikasi dan mengatasi titik-titik tekanan, mengoptimalkan penggunaan dana secara lebih efektif. Mengidentifikasi dan mengurangi biaya operasional yang tidak perlu atau tidak efisien untuk mengalokasikan lebih banyak dana ke area yang lebih produktif dan menguntungkan.
- e. Karena hasil penelitian menunjukkan bahwa pertumbuhan penjualan berpengaruh positif dan signifikan terhadap likuiditas. Sehingga jika ingin meningkatkan likuiditas maka disarankan untuk lebih

memperhatikan pertumbuhan penjualan yang dihasilkan perusahaan setiap tahunnya. Agar dapat meningkatkan pertumbuhan penjualan misalkan dengan menyusun strategi pemasaran dan penjualan yang lebih efektif. Mengembangkan produk dan layanan baru atau meningkatkan yang sudah ada untuk tetap relevan.

2. Bagi penelitian selanjutnya

Penelitian ini masih ditemukan beberapa keterbatasan, maka diharapkan untuk penelitian selanjutnya dapat mengembangkan dan lebih memperkuat hasil penelitian ini dengan memperluas objek penelitian atau dengan menambah variabel lain yang memiliki pengaruh yang sama terhadap objek yang digunakan dalam penelitian ini seperti rasio utang, ukuran perusahaan, perputaran kas, keragaman arus kas operasi, kesempatan bertumbuh serta rasio keuangan perusahaan lainnya yang memiliki pengaruh terhadap likuiditas.